

شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸



شرکت فنر سازی خاور

(سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۲۹ اسفندماه ۱۳۹۸

شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

در اجرای مفادماده ۷ دستورالعمل اجرایی افشای اطلاعات شرکت‌های ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادار مصوب ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه‌های مورخ ۱۳۸۸/۰۴/۰۶، ۱۳۸۹/۰۶/۲۷، ۱۳۹۶/۰۹/۱۴ و ۱۳۹۶/۰۹/۲۸ هیأت مدیره سازمان بورس و اوراق بهادار (ابlagیه شماره ۱۲۲ / ۲۹۳۸۶ / ۰۹/۲۹) در سامانه کдал (ناشر پذیرفته شده در بورس مکلف به افشای گزارش تفسیری مدیریت به پیوست صورت‌های مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸ تقدیم میگردد.

این گزارش طبق گزارش تفسیری مدیریت مصوب هیات مدیره سازمان بورس اوراق بهادار تهیه شده که در تاریخ ۱۳۹۹/۰۲/۲۷ به تصویب هبات مدیره رسیده است. گزارش تفسیری مدیریت باید همراه با صورت مالی و یادداشت‌های مربوط به آن مطالعه شود. این گزارش شامل جملات آینده نگری است که با رویدادهای آتی یا عملکرد مالی آتی شرکت در ارتباط می‌باشد کلمات نظیر «باور»، «پیش‌بینی»، «برآورد»، «انتظار»، «تمایل»، «خواسته»، «احتمالاً»، و اصطلاحات مشابهی که به شرکت مربوط است بیانگر جملات آینده نگر است. جملات آینده نگر نشان دهنده انتظارات، باورها یا پیش‌بینی‌های جاری از رویدادها و عملکرد مالی آتی است. این جملات در معرض ریسک‌ها عدم قطعیت‌ها و مفروضات غیر قطعی قرار دارند بنابراین نتایج واقعی ممکن است متفاوت از نتایج مورد انتظار باشند.

اعضای هیئت مدیره	نام نماینده اشخاص حقوقی	سمت	امضاء
آقای عباس خلچ هدایتی	-	-	رئیس هیئت مدیره
آقای ایرج رمضانی	شرکت پارس فنر (سهامی خاص)	مدیر عامل و عضو هیئت مدیره	-
آقای جلال جلیلی تنها	شرکت فنر کاوه ایرانیان (سهامی خاص)	نایب رئیس هیئت مدیره	-
آقای علی علیرضائی	-	عضو هیئت مدیره	-
آقای اسماعیل سعیدی	-	عضو هیئت مدیره	من



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

فهرست مطالب

شماره صفحه	شرح
۸ الی ۳	الف) ماهیت کسب و کار:
۱۱ الی ۹	ب) اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف:
۱۴ الی ۱۲	پ) مهمترین منابع، ریسک‌ها و روابط:
۱۹ الی ۱۵	ت) نتایج عملیات و چشم‌اندازها:
۲۱ الی ۲۰	ث) مهمترین معیارها و شاخص‌های عملکرد که مدیریت از آنها برای ارزیابی عملکرد واحد تجاری در مقایسه با اهداف اعلام شده استفاده می‌نماید.

مقدمه

اطلاعات مندرج در این گزارش درباره عملیات و وضعیت شرکت می‌باشد با تأکید بر ارایه منصفانه نتایج عملکرد در جهت حفظ منابع شرکت و انطباق با مقررات قانونی و اساسنامه شرکت تهیه و ارائه گردیده است.

الف) ماهیت کسب و کار:

موضوع فعالیت شرکت طبق اساسنامه تولید فنر سبک و سنگین انواع خودرو‌ها و انجام کلیه امور بازرگانی مرتبط به شرح ذیل می‌باشد.

الف - ساخت یا خرید و فروش انواع فنر

ب - ساخت یا تکمیل و فروش انواع قطعات یدکی

ج - اقدام به خرید و واردات هر نوع مواد اولیه و لوازم یدکی دستگاهها و ماشین آلات مورد نیاز شرکت

د - مشارکت در سهام سایر شرکتها



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

فعالیتهای فعلی، موقعیت فعالیتها و خطوط تجاری جدید:

شرکت فنر سازی خاور در سال ۱۳۵۶ به عنوان یکی از کارخانجات شرکت ایران خودرو دیزل (سهامی عام) به منظور ساخت انواع دسته فنرهای تخت و لایه یدکی کامیونهای سبک و سنگین با ظرفیت سالیانه ۳۰۰۰ تن در زمینی به مساحت ۷۸۰۰۰ متر مربع در شهر صنعتی کاوه (ساوه) تاسیس و آغاز به کار کرد.

در سال ۱۳۸۰ با افتتاح طرحهای توسعه ظرفیت تولیدی به ۱۲۰۰۰ تن ساخت انواع قطعات سیستم تعیق خودرو در برنامه تولیدی شرکت قرار گرفت.

هم اکنون محصولات این شرکت نیازهای کارخانجات خودرو سازی، صنایع ریلی و بخش عمده ای از نیازهای بازار لوازم یدکی انواع کامیون و سایر خودروها را تأمین می‌نماید. از جمله محصولات تولیدی این شرکت عبارت است از :

انواع فنر تخت شامل : فنر تخت سبک ، سنگین ، نیمه سنگین ، لایه های تخت و پارابولیک با ظرفیت اسمی ۸۰۰۰ تن در سال .

انواع فنر لول شامل: فنر لول های خودروهای سبک، نیمه سنگین، سنگین و بوژیهای راه آهن با ظرفیت اسمی ۲۵۰۰ تن در دو شیفت کاری .

میل تعادل، تورشن بار با ظرفیت اسمی ۲۰۰۰ تن در دو شیفت کاری. و پابند فنری با ظرفیت اسمی ۷۰۰ تن در دو شیفت کاری . خریدکوره پابند فنری در خصوص افزایش ظرفیت تولید پابند فنری تا ۱۰۰۰ تن در سال ۱۳۹۷ انجام شده است

فروش شرکت مطابق سیاستهای اتخاذ شده هیات مدیره به مشتریان بر اساس فروش محصولات با حاشیه سود مناسب و دوره وصول مطالبات از مشتریان برنامه ریزی شده ورود مشابهی نسبت به سال قبل داشته است ، پیش بینی می شود با توجه به رشد فروش در سال ۱۳۹۸ ، فروش سال ۱۳۹۹ متناسب با کشش بازار و در نظر گرفتن شرایط فعلی اقتصادی کشور و همچنین سهم فروش محصولات مختلف از کل بازار داخلی و صادرات در سال ۱۳۹۹ به شرح ذیل می باشد.

با توجه به اهداف شرکت پیش بینی می شود سهم تولیدات شرکت در سال ۱۳۹۹ به ۴۰.۹۳ تن قابل دسترسی باشد.

سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹				سال مالی منتهی به ۱۳۹۹/۱۲/۲۹				نام محصول
الصادرات	سهم شرکت از بازار داخلی	کل بازار داخلی	الصادرات	سهم شرکت از بازار داخلی	کل بازار داخلی			
۵۸۵	۲.۹۵۵	۳۶.۰۰۰	۴۷۰	۳۶۲۳	۳۶.۰۰۰			انواع فنر



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

محیط قانونی شرکت:

مهتمرين قوانين و مقررات حاكم بر فعالیت شركت عبارتند از:

- قانون تجارت
- قوانین کار و تامین اجتماعی
- قانون بازار اوراق بهادار
- قانون مالیات‌های مستقیم
- قانون مالیات و عوارض بر ارزش افزایش
- قانون مرتبط با واردات و صادرات
- قوانین و مقررات استاندارد ملی
- قوانین و مقررات زیست محیطی و ایمنی و پهداشت

محیط کسب و کار شرکت و فرصتها و ریسکهای حاکم بر آن:

- اساسنامه شرکت
- استانداردهای حسابداری و حسابرسی
- استانداردهای کیفی
- مصوبات هیأت مدیره
- قوانین مرتبط با با بورس اوراق بهادار تهران
- قوانین و مقررات دولتی مرتبط با کسب و کار اقتصادی

ریسکهای عمده شرکت شامل موارد ذیل می‌باشد:

- نوسانات ناشی از قیمت فلزات شمش و میلگرد
- نوسانات نرخ ارز
- افزایش سهم تولید کنندگان خارجی در بازار داخلی
- افزایش بهای حاملهای انرژی
- افزایش رکود تورمی ناشی از شرایط اقتصادی
- افزایش تعرفه‌های گمرکی



محصولات و خدمات اصلی فرایندهای تجاری و روش‌های توزیع شرکت :

- موضوعات اصلی : تولید انواع سیستم تعليق خودروهای سبک و سنگین

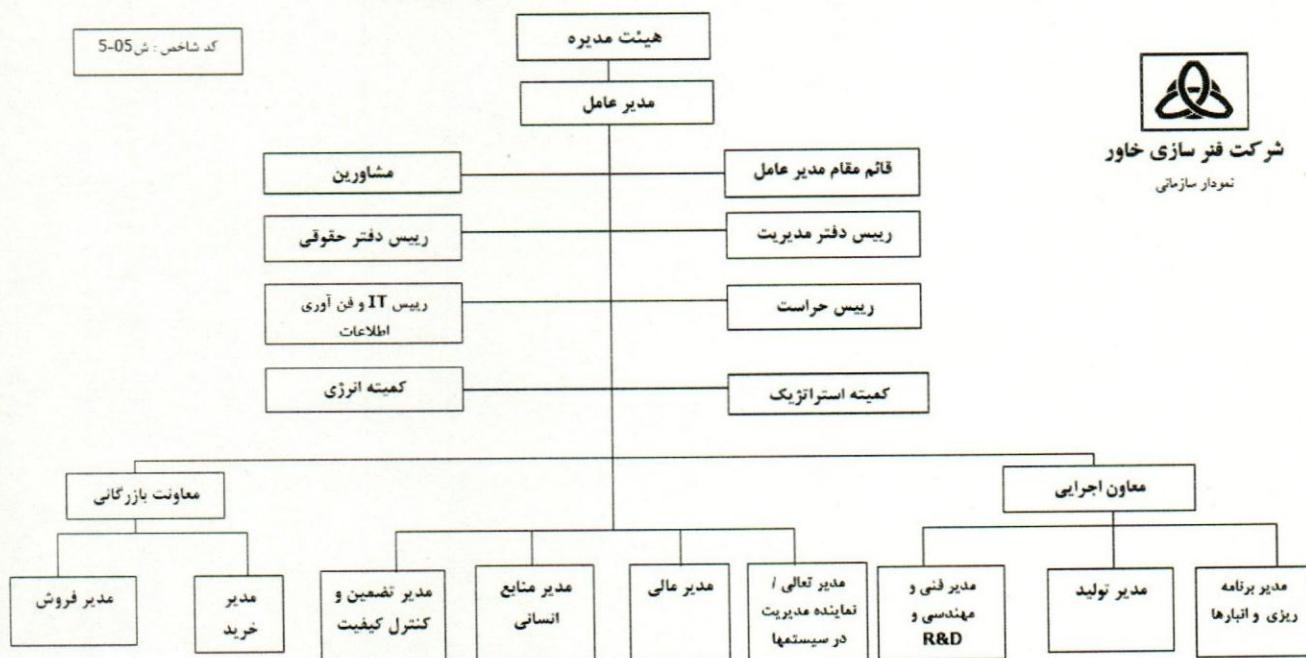
- موضوعات فرعی : واردات مواد اولیه و قطعات یدکی و مشارکت در خرید اوراق بهادر

فرایندهای تجاری و روش‌های توزیع شرکت :

با توجه به فعالیت شرکت در شرکهای خودرو ساز و بازار ، فرایند فروش به خودرو سازان با عقد قرارداد و مصوبات هیات مدیره انجام میشود و همواره سعی بر این است که استراتژی ارائه خدمات برتر در زمینه فروش و ارائه خدمات رعایت گردد . همچنین بخشی از فروش شرکت به شرکهای همگروه صورت می پذیرد.

ساختمار واحد تجاری و نحوه ارزش آفرینی آن :

ساختمار سازمانی شرکت به نحوی طراحی شده است که کلیه مدیران بتوانند در ایجاد ارزش افزوده بصورت یکپارچه تعامل نموده و در راستای دستیابی به اهداف سازمانی تلاش نمایند



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

شناخت و تحلیل محیط بیرونی شرکت:

به منظور تحلیل شرایط محیط حاکم بر شرکت فنر سازی خاور ، مطالعات ، بررسی ها و تحلیل فرصتها و تهدیدها در دو بخش محیط کلان و محیط صنعت انجام میگردد .
در بعد محیط کلان حوزه های زیر مورد توجه قرار می گیرد :

قوانين و مقررات بخش عمومی و دولتی ، شرایط خاص اجتماعی - فرهنگی ، شرایط سیاسی ، بازار مالی / شرایط اقتصادی ، در بخش محیط صنعت نیز حوزه های مورد بررسی عبارتند از : بازار عوامل و نهاده ها ، رقبا ، مشتریان

۱-۱) - شناخت و تحلیل محیط کلان شرکت :

منظور از محیط کلان شرکت فنر سازی خاور محیطی است که در پیرامون دور دست شرکت قرار گرفته و نه تنها شرکت فنر سازی خاور ، بلکه تمامی بخش های اقتصادی مرتبط و تاثیر گذار بر شرکت فنر سازی خاور را تحت تاثیر قرار می دهد . تحلیل جامع محیط کلان نیازمند یک رویکرد نظام مند بررسی متغیرهای محیط کلان است . کلیه متغیر های اثر گذار به شرح ذیر است :

۱-۱-۱) - سیاستهای پولی ، مالی ، ارزی و بودجه :

کنترل نرخ تورم ، ارتقای انضباط مالی و پولی ، افزایش سهم پول درونزا از رشد نقدینگی و سالم سازی ترکیب رشد نقدینگی و هدایت منابع به سوی فعالیت های تولیدی ، مدیریت بازار ارز و استقرار ثبات در این بخش ، ساماندهی موسسه های پولی و جلوگیری از فعالیت نهادهای غیرمجاز ، کاهش نرخ سود بانکی اعم از سود تسهیلات و سپرده های مشتریان به تناسب کاهش تورم ، نقل و انتقال منابع بین اشخاص حقیقی ، حقوقی خارجی و ایرانی ، مشارکت و روابط کارگزاری بانکی مشترک بانک های ایرانی و خارجی ، همچنین فعالیت های متعارف بانکی همچون گشایش اعتبار استنادی و صدور ضمانت نامه بانکی از سیاست های دولت در این دوره می باشد .

۱-۱-۲) - قوانین گمرکی :

سیاست جدید تجاری در سال ۹۸ و پیش بینی سال ۹۹ حکایت از نوسانات طبقات و سقف تعرفه های واردات دارد . افزایش تعرفه وارداتی نسبت به سالهای گذشته باعث افزایش قیمت مواد اولیه تامین شده از تامین کنندگان خارجی می گردد .

۱-۱-۳) - قوانین بانکی :

نوسانات نرخ سود سپرده های بانکی و شرایط جاری تخصیص ارز ، از سیاست های دولت بوده است البته روند خلق پول و نقدینگی ایجاد تورم و یا عدم گرایش سرمایه گذاری در تولید می گردد .

موضوعات مهمی که بر عملیات شرکت تاثیر گذار خواهد بود در حالیکه در گذشته تاثیر گذار نبوده اند :

- شرایط فعلی تامین مواد اولیه ، تورم و نرخ ارز
- سیاست شرکتهای خودرو سازی در خصوص تعاملات با سازندگان داخلی از جمله شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)
- سیاست شرکتهای خودرو سازی در خصوص واردات سیستمهای تعلیق
- سیاست شرکتهای خودرو ساز در خصوص تاخیر در پرداخت مطالبات شرکتهای طرف قرارداد از جمله شرکت فنر سازی خاور



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

رویدادهای معاملاتی که اندازه گیری آن بر شرکت همواره با ابهام عمدۀ همراه باشد:

شرکت همواره سعی نموده که با رعایت کامل قوانین و مقررات در خصوص رویداهای جاری و آتی به نقطه قابل اتكا دست یابد در حال حاضر شرکت با موضوعاتی که نتواند ازنتیجه آن حصول اطمینان نماید مواجه نشده است.

جدول مربوط به مشخصات مدیران اجرایی شرکت (غیر عضو هیئت مدیره)

خانوادگی نام و نام	سمت	تحصیلات/مدارک حرفه	سابقه اجرایی در شرکت	سوابق مهم اجرایی	میزان مالکیت در سهام شرکت
سیروس شجاعی برجوئی	قائم مقام مالی و اقتصادی	کارشناسی ارشد	۱۳۹۶/۱۲/۱۳	معاونت	-
جعفر اخوان	مدیر تولید	کارشناسی	۱۳۹۳/۰۲/۲۲	مدیریت	-
علیرضا یادگاری	مدیر فروش	کارشناسی	۱۳۸۹/۰۹/۰۳	مدیریت	-
مجتبی عباسی	مدیر مالی	کارشناسی ارشد	۱۳۹۳/۰۳/۲۲	مدیریت	-
اشکان پارسی	مدیر بازارگانی	کارشناسی ارشد	۱۳۹۸/۰۶/۰۱	مدیریت	-
سعید رحیمی	مدیر فنی مهندسی	کارشناسی	۱۳۹۶/۰۴/۲۲	مدیریت	-
امیر مسعود موحدی	مدیر منابع انسانی	کارشناسی	۱۳۹۸/۰۴/۰۱	مدیریت	-
مهندی امیری	مدیر کنترل	کارشناسی ارشد	۱۳۹۷/۰۶/۲۵	مدیریت	-

وضعیت جاری فعالیتهای اصلی :

اهداف هیات مدیره در راستای تولید محصولات با حاشیه سود مناسب و فروش به مشتریانی که در پرداخت به موقع مطالبات ، شرکت را در رسیدن به اهداف و همچنین فروش بالغ بر ۴۴۲۰ تن در سال ۱۳۹۹ یاری میرسانند .

شرکت فروش ۴۴۲۰ تن در سال ۱۳۹۹ را در برنامه کاری خود قرار داده است . و در مقایسه با سال مالی ۱۳۹۸ فروش از روند مناسبی برخوردار می باشد .
شرکت تولید ۴۰۹۳ تن در سال ۱۳۹۹ را در برنامه کاری خود قرار داده است . و در مقایسه با سال مالی ۱۳۹۸ تولید از رشد مناسبتری برخوردار می باشد .



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

سهامداران اصلی شرکت :

	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	درصد مالکیت	تعداد سهام	۱۳۹۸/۱۲/۲۹	تعداد سهام	تعداد سهام	
۶۴	۱۲۷,۸۹۸,۹۳۶			۶۱	۲۸۶,۵۲۶,۱۴۴		شرکت پارس فنر
۲۱	۴۱,۳۲۲,۳۳۲			۱۹	۸۸,۷۰۲,۳۶۰		شرکت فنر کاوه ایرانیان
۴	۸,۱۰۰,۰۵۶			۰	۱۰,۰۰۰		احمد جلیلی تنها
۱۱	۲۲,۶۶۷,۶۷۶			۲۰	۹۲,۵۸۹,۹۹۳		سایرین
۱۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰			۱۰۰	۴۶۷,۹۳۸,۴۹۷		

(ب) اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف:

موضوع	تحلیل مدیریت
اهداف مالی مرتبط با کسب و کار	با توجه به وضعیت اقتصادی و چالش‌های موجود در بازار، شرکت اهداف و برنامه کاری سال ۹۹ را بر پایه حفظ توان تولید و فروش خود تدوین نمود درین راستا تیم مدیریت و اجرائی شرکت استراتژیکی متفاوتی را جهت دستیابی به اهداف تعريف شده به کار خواهد گرفت.
چگونگی مواجه با روند ها و تهدیدها و فرصتها	از آنجاییکه چارچوبهای مبتنی بر رعایت الزامات بورس و قوانین مرتبط ، دیدگاه متفاوتی را بر شرکت نسبت به رقبا حاکم می نماید و از طرفی به دلیل سخت تر شدن وضعیت رقابتی شرکتها که ناشی از تغییر نگرش و توان مالی شرکت می باشد درین راستا در سال جاری جهت جلوگیری از تهدیدهای احتمالی، شرکت با ایجاد مشتریان متعدد و تعامل و مناکره با سایر خودروسازان داخلی و بازار صادرات ، انعطاف پذیری خود را در مقابل تهدیدات و فرصتها حفظ نموده است.
برنامه توسعه محصولات جدید	از ابتدای سال ۱۳۹۸ شرکت اقلام به عقد همکاری لازم با شرکت راه آهن و مصرف کنندگان متناسب با دوره دریافت مطالبات ، همکاری با شرکتهای خودرو سازی به موازات همکاری با صنایع ریلی و بازار مصرف ایجاد نموده است. شرکت با بازار یابی و شناسایی مشتریان خارجی تولیدوفروش ۴۷۰ تن از محصولات خود را در برنامه صادرات سال ۱۳۹۹ قرار داده است.
راهبردهای شرکت برای مواجه با افزایش هزینه مواد اولیه	بخشی از مواد اولیه شرکت خردبار منابع خارجی است و با توجه به مواد اولیه و افزایش نرخ ارز، شرکت سعی در جایگزینی از طریق بازار داخلی و یا ساخت ان از طریق واحدهای تولیدی را در دستور کار واحد زنجیره تامین خود قرارداده است.
تطابق راهبرد با روند های اصلی	با توجه به اینکه بخش مهمی از مواد اولیه اساسی شرکت از قبیل تسمه و میلگرد از طریق شرکتهایی تامین میشود که نحوه سیاستگذاری و مکانیزم تعیین قیمت آن به صورت قیمت‌های مبتنی بر بورس فلزات می باشد، لذا همواره اثر افزایش قیمت ناشی از موضوعات مختلف برآن وجود دارد درین خصوص تیم مدیریت شرکت تلاش نموده است تا با بکارگیری مذاکرات اثر بخش، تعاملات با آن شرکتها را در سطح بهینه مدیریت نماید. همچنین با توجه به موضوع فوق، شرکت با کنترل فرآیندهای خود تلاش نموده است تا بتواند وضعیت مصارف خود را بهینه و بهبود بخشد.
برنامه ریزی یاری رسیدن به اهداف راهبردها	بررسی روند رشد فروش شرکت بیانگر حفظ سطح فروش به دلیل دستیابی به مقدار فروش برنامه ریزی شده و بخش دیگری از آن ناشی از افزایش قیمت و ترکیب فروش محصولات می باشد.
در راستای دستیابی به اهداف تعريف شده، شرکت تمرکز بر کاهش بهای تمام شده محصولات را به عنوان استراتژی خود در نظر گرفت، با توجه به افزایش قیمت فلزات آلیاژی، نرخ ارز و هزینه های تبدیل شرکت، استراتژی کاهش بهای تمام شده و بهینه	



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

نمودن هزینه‌های مالی و اداری را در برنامه و اهداف خود قرارداده است . همچنین با توسعه قرارداد همکاری با راه آهن وسایر شرکتها ، بازار و صادرات درصد است تا بتواند به اهداف راهبردی خود درزمنیه حفظ و رشد توان تولید و فروش تداوم بخشد	
درابطه با افزایش نرخ ارز و افزایش قیمت فلات آلیاژی ، شرکت با چالش افزایش بهای تمام شده محصولات مواجه می باشد که با برنامه ریزی های صورت گرفته سعی شده چالش مذکور کنترل گردد.	پیش بینی چالشها و ریسک های پیش رو
با توجه به تداوم وضعیت بازار ، سیاستها و اهداف شرکت مبنی بر حفظ و تداوم فعالیت تولیدی ، تغییری را نسبت به سال مالی گزارشگری قبل ایجاد نماید.	تغییرات با اهمیت درآهاداف نسبت به دوره گذشته
نظام جبران خدمات مدیران اجرایی، به خصوص در مشاغل عملیاتی ارتباط مستقیمی با اهداف سال جاری و اهداف بلند مدت شرکت دارد. در مشاغل پشتیبانی نیز پروژه ها و اهداف کاری تعریف گردیده و نظام جبران خدمات بر مبنای آن طراحی شده است.	مباحثی در مورد رابطه بین اهداف راهبردها و جبران خدمات مدیران اجرایی
سیاستهای شرکت در ارتباط با راهبردی شرکت به گونه ای تدوین می گردد تا با بکارگیری روش‌هایی جهت مشارکت فعال همه همکاران در سطح مختلف به اهداف سازمانی شرکت دست یابیم. از طرفی این سیاستها به گونه ای تدوین می شود که با رعایت احترام روابطه برد-برد بین همکاران و شرکت ایجاد گردد.	سیاستهای شرکت در ارتباط با راهبردی شرکت
یکی از ارزش‌های شرکت فنر سازی خاور "حفظ منافع اجتماع" است یعنی "ما همواره درجهت حفظ و افزایش منافع جوامع مرتب‌اصلی در مورد مسئولیت‌های اجتماعی از داریم".	اطلاعاتی درخصوص مسئولیت‌های اجتماعی
از این رو، توجه به مسئولیت‌های اجتماعی در کنار سایر ابعاد کسب و کار، از جمله مواردی است که از بدو تاسیس شرکت، توسط موسسین مد نظر بوده و در طول دوره فعالیت شرکت به عنوان یک رفتار ارزشی در فرهنگ سازمانی نهادینه گردیده است. از جمله محورهای مختلفی که شرکت درخصوص مسئولیت اجتماعی وزیست محیطی در آن فعال می باشد، می توان به موارد ذیل اشاره نمود:	
کاهش مصرف گاز ، حفظ محیط زیست، کاهش ضایعات مصرف مواد اولیه، ارتقای سطح اینمی، آگاهی رسانی تخصصی، آگاهی رسانی عمومی، استاندارد سازی، مدیریت انرژی	
با توجه به موضوع فعالیت اصلی شرکت در زمینه تولید و ارائه خدمات، برنامه ریزی خاصی جهت سرمایه گذاری در پرتفوی های مختلف وجود نداشته و عدمه سرمایه گذاری شرکت در زمینه دارائی های مورد نیاز در تولید در صورت نیاز می باشد.	اهداف شرکت در سرمایه گذاری ها
شرکت به نحوی برنامه ریزی نموده است تا درخصوص بیمه نامه های صادره ضمن حصول اطمینان از کفايت پوشش بیمه ای و توان پوشش خسارتهای احتمالی از طرف شرکتهای بیمه گر، هزینه های ناشی از صدور بیمه های مذکور را به حداقل برساند.	اهداف شرکت در ترکیب بیمه نامه های صادره
کلیه رویدادها و ثبت های مالی شرکت براساس استانداردهای حسابداری و قوانین حاکم در بازار بورس اوراق بهادار و قوانین مالیاتی براساس رویدادهای جاری در سطوح شرکتها صورت می پذیرد. در دوره مالی مورد گزارش، شرکت مبادرت به تغییر رویه یا پرآورده که نتیجه عملیات شرکت را به نحو بالاهمیتی تحت تأثیر قرار دهد، ننموده است.	تغییرات رویه های حسابداری و تأثیرات آن بر نتایج گزارش شده



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

امتیاز اطلاعاتی شرکت و راهکار بهبود آن :

وضعیت اطلاعات بورسی شرکت در سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۱۲/۲۹ براساس سیستم کدال سازمان بورس و اوراق بهادار به شرح زیر بوده است:

رتبه در سال		شرح
۱۳۹۷	۱۳۹۸	
۲۳۴	۲۲۹	تعداد روزهای گشایش نماد
۲۱۸	۲۲۹	تعداد روزهای معاملاتی
۰.۳۳	۰.۵۹	نسبت حجم معاملات به میانگین موزون سرمایه



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

(پ) مهمترین منابع، ریسک‌ها و روابط:

<p>در رابطه با افزایش نرخ ارز و افزایش قیمت فلزات آلیاژی (مواد اولیه)، شرکت با چالش افزایش بهای تمام شده محصولات روبرو می‌باشد که با برنامه ریزی‌های صورت گرفته سعی شده چالش مذکور کنترل گردد. بخشی از مواد اولیه شرکت خرید از منابع خارجی متأثر از افزایش نرخ ارز می‌باشد.</p> <p>شرکت سعی در جایگزینی از طریق بازار داخلی و یا ساخت آن از طریق واحد‌های تولیدی را در دستور کار واحد زنجیره تامین خود قرار داده است با توجه به اینکه بخش مهمی از مواد اولیه اساسی شرکت شمش از طریق شرکت‌های تامین می‌شود که نحوه سیاست گذاری و مکانیزم تعیین قیمت آنها به صورت قیمت‌های مبتنی بر بورس فلزات می‌باشد، همواره اثر افزایش قیمت ناشی از موضوعات مختلف بر آن‌ها وجود دارد. در این خصوص تیم مدیریت شرکت تلاش نموده است تا با بکارگیری و مذاکرات اثر بخش تعاملات با آن شرکت‌ها را در سطح بهینه مدیریت نماید. همچنین با توجه به موضوع فوق شرکت با کنترل فرآیندهای خود تلاش نموده است تا بتواند وضعیت مصارف خود را بهبود ببخشد.</p>	<p>اطلاعاتی در خصوص منابع و ریسک‌ها</p>																																																														
<p>شرکت در راستای استفاده از مزیت مرتبط با منابع مالی همواره تلاش نموده است به نحوی اقدام نماید تا حد اکثر استفاده از مزیت مذکور را برای شرکت فراهم نماید. همچنین در سال ۱۳۹۸ برای تامین مالی اقدام به اخذ تسهیلات با نرخ ۱۸ درصد از بانک‌های سپه، تجارت نموده است. و اخذ تسهیلات از بانک‌های مذکور متناسب با نیاز مالی شرکت جهت تامین سرمایه در گردش در سال مالی ۱۳۹۹ تداوم دارد.</p>	<p>منابع مالی و غیر مالی مهم در دسترس شرکت و چگونگی استفاده از این منابع برای دستیابی به اهداف</p>																																																														
<p>به توجه به روند سود آوری، تمرکز در حفظ تدام فعالیت شرکت و لزوم توسعه اقتصادی در سال‌های آتی بستری را جهت سرمایه گذاری سهامداران بالقوه و بالفعل متصور می‌باشد. مراحل افزایش سرمایه از مبلغ ۲۰۰ میلیارد ریال به ۴۶۷ میلیارد ریال از محل تجدید ارزیابی داراییها (طبقه زمین) به در سال مالی ۹۸ انجام و به ثبت رسیده است.</p>	<p>تجزیه و تحلیل کفايت ساختار سرمایه شرکت</p>																																																														
<p>جریان‌های نقدی و جریان‌های نقدی و نقدینگی شرکت عمده‌تر ناشی از کسب و کار و فعالیت‌های عملیاتی شرکت بوده که تغییرات صورت گرفته نسبت به دوره مشابه قبل نیز عمده‌تر ناشی از فعالیت‌های عادی شرکت می‌باشد.</p>	<p>نقدینگی و جریان‌های نقدی</p>																																																														
<p>یکی از نقاط قوت شرکت در دستیابی به اهداف تعريف شده استفاده از تجربیات و انکاء به دانش و تخصص همکاران سازمانی می‌باشد. ما همواره پذیرای ایده‌های نو خلاقانه و مشارکت فعل همه همکاران در بهبود فرآیند ها و دستیابی به اهداف سازمانی هستیم. آمار کارکنان شرکت به تفکیک نوع فعالیت و میزان تحصیلات به شرح ذیل می‌باشد:</p>	<p>سرمایه انسانی و فکری و مشارکت کارکنان</p>																																																														
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="4">۱۳۹۷/۱۲/۲۹</th> <th colspan="4">۱۳۹۸/۱۲/۲۹</th> <th rowspan="2">مدرك</th> </tr> <tr> <th>جمع</th> <th>تولیدی</th> <th>پشتیبانی</th> <th>اداری</th> <th>جمع</th> <th>تولیدی</th> <th>پشتیبانی</th> <th>اداری</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>۱۰۰</td> <td>۶۱</td> <td>۳۳</td> <td>۶</td> <td>۱۱۱</td> <td>۶۸</td> <td>۲۷</td> <td>۱۶</td> <td>دیبلم</td> </tr> <tr> <td>۲۹</td> <td>۱۵</td> <td>۱۴</td> <td>۰</td> <td>۲۷</td> <td>۱۶</td> <td>۵</td> <td>۶</td> <td>زیر دیبلم</td> </tr> <tr> <td>۸</td> <td>۱</td> <td>۶</td> <td>۱</td> <td>۱۰</td> <td>۲</td> <td>۶</td> <td>۲</td> <td>فوق دیبلم</td> </tr> <tr> <td>۶</td> <td>۰</td> <td>۳</td> <td>۳</td> <td>۸</td> <td>۱</td> <td>۳</td> <td>۴</td> <td>فوق لیسانس</td> </tr> <tr> <td>۲۹</td> <td>۳</td> <td>۱۵</td> <td>۱۱</td> <td>۳۴</td> <td>۲</td> <td>۱۹</td> <td>۱۳</td> <td>لیسانس</td> </tr> </tbody> </table>	۱۳۹۷/۱۲/۲۹				۱۳۹۸/۱۲/۲۹				مدرك	جمع	تولیدی	پشتیبانی	اداری	جمع	تولیدی	پشتیبانی	اداری	۱۰۰	۶۱	۳۳	۶	۱۱۱	۶۸	۲۷	۱۶	دیبلم	۲۹	۱۵	۱۴	۰	۲۷	۱۶	۵	۶	زیر دیبلم	۸	۱	۶	۱	۱۰	۲	۶	۲	فوق دیبلم	۶	۰	۳	۳	۸	۱	۳	۴	فوق لیسانس	۲۹	۳	۱۵	۱۱	۳۴	۲	۱۹	۱۳	لیسانس	<p>برنامه‌های مدیریت منابع مازاد</p>
۱۳۹۷/۱۲/۲۹				۱۳۹۸/۱۲/۲۹				مدرك																																																							
جمع	تولیدی	پشتیبانی	اداری	جمع	تولیدی	پشتیبانی	اداری																																																								
۱۰۰	۶۱	۳۳	۶	۱۱۱	۶۸	۲۷	۱۶	دیبلم																																																							
۲۹	۱۵	۱۴	۰	۲۷	۱۶	۵	۶	زیر دیبلم																																																							
۸	۱	۶	۱	۱۰	۲	۶	۲	فوق دیبلم																																																							
۶	۰	۳	۳	۸	۱	۳	۴	فوق لیسانس																																																							
۲۹	۳	۱۵	۱۱	۳۴	۲	۱۹	۱۳	لیسانس																																																							
<p>شرکت از طریق اعمال مدیریت واحد‌های اجرایی خود ملزم به رعایت چارچوب‌ها و الزامات می‌باشد تا بتوانند با استفاده از منابع در سطح مطلوب حصول اطمینان حاصل نمایند.</p>	<p>برنامه‌های مدیریت کمیود های شناسایی شده</p>																																																														
<p>شرکت در تدوین برنامه‌های خود همواره به منابع مورد نیاز در جهت دستیابی به اهداف تعريف شده توجه می‌نماید. در این راستا مدیران اجرایی موظف گردیده اند تا نیازها و کمیود ها را شناسایی و نسبت به رفع آنها اقدام نمایند.</p>																																																															



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدبریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

<p>شرکتها همواره با ریسکهای مختلف داخلی و خارجی مواجه می‌باشد که این شرکت نیز از این موضوع مستثنی نمی‌باشد. در این راستا مدیریت شرکت همواره برآن است تا بتواند با شناسایی ریسک‌های احتمالی اقدام به رفع محدودیتها و اثرات ناشی از آن بنماید علاوه بر ریسکهای متفاوتی که بشرح ذیل در قبیل عنوان شده: نوسانات قیمت فلزات اساسی به طور مشخص فولاد، نوسانات نرخ ارز، کاهش تعرفه‌های گمرکی، افزایش بهای حامل‌های انرژی، افزایش رکود تورمی ناشی از شرایط سخت اقتصادی، افزایش تعرفه‌های گمرکی همواره ریسک‌های احتمالی دیگری که ناشی از شرایط کلان اقتصادی می‌باشد متوجه شرکتها می‌باشد.</p> <p>در این راستا شرکت تلاش نموده است با آشنایی به قوانین و الزامات مربوطه منتشره از نهادهای دولتی و ارگان‌ها در صدد شناسایی ریسکهای مذکور برآمده تا بتواند بر محدودیتها ناشی از ریسکهای مذکور فائق آید از طرفی برنامه شرکت برآن است تا بتواند از فرصت‌های ایجاد شده در سطح کلان اقتصادی منطبق با اهداف آئی شرکت نیز منتفع گردد. روابط کسب و کار با ذینفعان همواره بر مبنای رعایت حقوق طرفین و دستیابی به رابطه برد برد جهت حفظ توان کاری بلند مدت تعریف می‌گردد.</p>	<p>ریسکها و اقدامات مرتبط</p>
<p>شرکت در راستای استفاده از مزیت مرتبط با منابع مالی و غیر مالی همواره تلاش نموده است به نحوی اقدام نماید تا حد اکثر استفاده از مزیت مذکور را فراهم نماید تیم مدیریت شرکت همواره استراتژی هایی را به کار گرفته است تا بتواند ضمن کاهش هزینه‌های مالی مرتبط، مزیت تداوم ارتباط پلند مدت با نهادهای مذکور را حفظ نماید</p>	<p>ماهیت و میزان استفاده از ابزارهای مالی و ریسکهای مرتبط با آنها</p>
<p>در رابطه با افزایش نرخ ارز، شرکت با چالش افزایش بهای تمام شده محصولات قراردادشته که با برنامه ریزی‌های صورت گرفته سعی شده چالش مذکور کنترل گردد بخشی از مواد اولیه شرکت خرید از منابع خارجی است. از آنجایی که یکی از موضوعات اساسی شرکتهای تولیدی نرخ تامین مالی جهت سرمایه در گردش و سرمایه‌گذاریها می‌باشد کاهش نرخ سود بازکی و در نتیجه کاهش هزینه تامین مالی قابل پرداخت به نهادهای تامین مالی تأثیر بسزایی در بهبود رونق در تولید خواهد داشت در این راستا شرکت برنامه ریزی لازم جهت استفاده از مزیت مذکور به نحوی که تامین مالی خود را از منابعی که منجر به کاهش هزینه‌های مرتبط گردد را در دستور کار خود دارد.</p>	<p>تفصیلات نرخ ارز و نرخ سود و اثرات آن بر شرکت</p>
<p>بخشی از بدھی‌های شرکت در این دوره بابت خرید مواد اولیه بوده و بخشی نیز بابت اخذ تسهیلات از بانکها میباشد که شرکت با توجه به دارا بودن حد اعتباری مناسب نزد بانکها برنامه ریزی لازم جهت تسويه منابع مذکور در سرسری مقرر در دست اجرا دارد از طرفی شرکت تامین مالی از بانکها را به نحوی برنامه ریزی نموده است تا ابتدا از وصول مطالبات مربوط به مشتریان تعهدات مربوطه را ایفا نماید.</p>	<p>بدھی‌های شرکت و امکان بازپرداخت آن</p>
<p>با توجه به وضعیت بازار مرتبط با محصولات شرکت، برنامه ریزیها به نحوی صورت می‌گیرد تا بتوان از تامین منابع مالی مورد نیاز جهت تولید و عرضه محصولات حصول اطمینان نمود. همچنین این برنامه ریزی ایجاب می‌نماید از ورود منابع ناشی از فروش حصول اطمینان گردد. از طرفی شرکت با تعاملات مورد نیاز و انجام مذاکرات ضروری سطحی از ارتباطات مناسب وحد اعتباری لازم را جهت پوشش کمودهای احتمالی سرمایه در گردش را فراهم نموده است.</p>	<p>وضعیت سرمایه در گردش</p>
<p>شرکت همواره برآن است تا بتواند تعهدات و مخارج احتمالی را پوشش دهد. در این خصوص، در حال حاضر تعهد یا مخارجی که بتواند نتیجه عملیات شرکت را متأثر سازد متحمل نمی‌باشد.</p>	<p>منابع مورد انتظار برای پوشش تعهدات و مخارج غیر قابل انتظار</p>
<p>در حال حاضر نظر هیئت مدیره به روند خاص شناخته شده و یا نوسانات مورد انتظار در منابع سرمایه‌ای شرکت جلب نگردیده است.</p>	<p>روندهای شناخته شده یا نوسانات مورد انتظار در منابع سرمایه‌ای شرکت</p>
<p>شرکت در دستیابی به اهداف خود و در تعامل با بانکها، به سطح مناسبی از حد اعتباری سالانه دست یافته که این موضوع مزیت قابل اتكایی را جهت تامین نیازهای آتی برای شرکت فراهم می‌نماید.</p>	<p>تسهیلات مالی جذب نشده</p>
<p>برنامه ریزی لازم در شرکت در راستای الزامات نقدینگی برای مخارج اختیاری تعهد شده که عمده‌تا ناشی از برنامه‌های مرتبط با فعالیتهای جاری شرکت بوده در دست اجرا می‌باشد.</p>	<p>الزامات نقدینگی برای مخارج اختیاری تعهد شده و برنامه ریزی شده ساختار سرمایه</p>
<p>با بررسی وضعیت ترازنامه شرکت و نسبت حقوق صاحبان سهام، بهبود نسبتها همواره مورد نظر شرکت می‌باشد.</p>	



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

محدودیت در انتقال وجهه از یک بخش به بخش دیگر	با توجه به سیاست‌های متمرک در سطح شرکت، مدیریت منابع نقدی به نحوی صورت می‌گیرد تا منابع مذکور در سطح بهینه انتقال و استفاده گردد.
میانهای که استفاده از تسهیلات اعتباری را محدود می‌کنند	در تامین منابع مالی همواره تلاش می‌نماییم تا ضمن جلوگیری از ابیانگی منابع بتوانیم منابع تامین مالی ارزان قیمت تر را شناسایی نموده و ضمن مدیریت سرمایه در گردش مود نیاز به صورت مستمر، حجم تامین مالی در راستای کاهش هزینه‌های مالی را بهینه نماییم.
سیاست‌های تامین سرمایه و اهداف آن	سرمایه شرکت در سال ۱۳۹۸ از مبلغ ۲۰۰ میلیارد ریال به ۴۶۷ میلیارد ریال از محل تجدید ارزیابی دارایها (طبقه زمین) افزایش یافته است. طبق مصوبه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۹۸/۱۱/۱۶ سرمایه شرکت ۲۰۰ میلیارد ریال به ۴۶۸ میلیارد ریال شامل ۴۶۸ میلیون سهم یک هزار ریال با نام تمام پرداخت شده می‌باشد که این موضوع به موجب روزنامه رسمی شماره ۲۱۸۳۶ مورخ ۹۸/۱۲/۱۰ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسیده است.
محدودیت دسترسی به سرمایه و تامین اعتبار مالی می‌شوند، با فرض تداوم فعالیت بانک‌ها و تمدید مصوبات اعتباری در سررسیدهای مقرر، محدودیت اساسی در تامین سرمایه شرکت وجود ندارد.	نیازهای تامین مالی بصورت روزمره شناسایی و از محل منابع عملیاتی و کسری نقدینگی از محل سقف اعتبارات بانکی مصوب تامین مالی می‌شوند، با فرض تداوم فعالیت بانک‌ها و تمدید مصوبات اعتباری در سررسیدهای مقرر، محدودیت اساسی در تامین سرمایه شرکت وجود ندارد.
تغییرات در صنعت	با توجه به شرایط حاکم بر بازار خودرو سازی و عدم پرداخت به موقع مطالبات، شرکت تعاملات با خودروسازان با توان مالی بالا را در برنامه کاری خود قرار داده است.
اطلاعات و نسبت‌های مربوطه در ارتباط با رتبه اعتباری	با بررسی اطلاعات ترازنامه، صورت سود (زبان) و صورت جریان گردش وجه نقد تغییر با اهمیت در نسبت‌های مرتبه‌های اعتباری شرکت مشاهده نشده است.
تامین مالی خارج از ترازنامه	در حال حاضر برنامه‌ای در راستای تامین مالی خارج از ترازنامه در شرکت وجود ندارد.
معاملات با اهمیت با اشخاص وابسته	کلیه معاملاتی که مشمول مفاد ماده ۱۲۹ قانون تجارت می‌باشد منطبق با قانون مذکور صورت گرفته و مقررات مذکور از لحاظ اخذ رای توسط هیئت مدیره و اطلاع به بازرس قانونی شرکت پس از انجام معاملات صورت می‌گیرد.
تغییرات در کارکنان اصلی	در سال موردنظر گزارش تغییرات مهمی در ساختار سازمانی و کارکنان اصلی، شامل خروج مدیران اجرایی اصلی شرکت وجود نداشته است.
تغییرات با اهمیت در ذخایر	با توجه به رعایت در الزامات و قوانین مرتبی با بیمه در سطح شرکت و شناسایی رسیک‌های احتمالی، تلاش شرکت همواره بر آن بوده است تا زیان‌های احتمالی ناشی از خسارت‌های موضوعات بیمه‌ای به حداقل کاهش یابد.
نتایج احتمالی دعاوی حقوقی	به غیر از دعاوی حقوقی ناشی از ایجاد تعهدات از طرف مشتریان شرکت که در دست پیگیری می‌باشد، دعواهای حقوقی با اهمیت دیگری له یاعلیه شرکت اقامه نگردد.
تغییر در الگوی خرید مشتریان	شرکت همواره تلاش نموده است تا سیاست‌های مرتبه با حوزه فروش را بگونه‌ای تدوین و اجرایی نماید تا به اهداف از پیش تعیین شده خود دست یابد. این سیاست‌ها ایجاد می‌نماید به موضوع سود آوری کوتاه مدت و بلند مدت ناشی از سیاست‌های مذکور در ارائه تخفیفات توجه گردد.
وضعیت رقابت، رسیک رقبا	یک از موضوعات موجود در بازار رقابت متفاوت بودن وضعیت کسب و کار شرکت به دلیل الزام بر رعایت چارچوب‌ها و قوانین بورس و موضوعات مالیاتی و ثبت دفاتر خود نسبت به سایر رقبا که عمدتاً شرکت‌های غیر بورسی می‌باشند، است. در این راستا همواره تلاش نموده اینم با اتکا به نقاط قوت و شناسایی فرصت‌های بسترهای لازم جهت حفظ توان رقابت و افزایش سهم بازار در محصولات مختلف را پیاده سازیم.
تغییرات در قیمت گذاری مواد	با توجه به اینکه بخش مهمی از مواد اولیه از تامین کنندگان داخلی و بخشی از خارج تامین می‌شود، شرکت پیش بینی های لازم در خصوص افزایش نرخ و اطلاع به مشتریان در مورد تغییرات نرخ فروش و کنترل هزینه‌ها را در برنامه خود قرار داده است.



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

ت) نتایج عملیات و چشم‌اندازها:

<p>تمام تلاش و اهداف شرکت در راستای ایجاد بستری مناسب جهت کسب سودآوری شرکت در سال ۱۳۹۹ می‌باشد</p> <p>وصول مطالبات شرکت از شرکتهای خودروساز در سال جاری روند مطلوبی داشته و شرکت توانسته است بخشی از هزینه‌های جذب نشده را کاهش داده و با گشايش ورود به بازاريدك و صادرات اميد است که در سال ۱۳۹۹ شرکت با ایجاد بسترهاي لازم در خصوص تولید ۴۰۹۳ تن و فروش ۴۴۲۰ تن محصول به سودآوري دست يابد.</p> <p>بررسی وضعیت فروش شرکت در گروه‌های محصولات به شرح ذیل می‌باشد:</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse; text-align: center;"> <thead> <tr> <th colspan="2">سال ۱۳۹۷</th> <th colspan="2">سال ۱۳۹۸</th> <th rowspan="2">۴- درامدهای عملیاتی</th> <th rowspan="2">آینده</th> </tr> <tr> <th>مبلغ</th> <th>مقدار</th> <th>مبلغ</th> <th>مقدار</th> </tr> <tr> <td>میلیون ریال</td> <td>تن</td> <td>میلیون ریال</td> <td>تن</td> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>۷۹,۰۲۸</td> <td>۸۰۸</td> <td>۱۲۹,۶۷۷</td> <td>۷۹۱</td> <td>محصول سیک (فنر تخت)</td> </tr> <tr> <td>۵۵,۷۱۸</td> <td>۶۵۶</td> <td>۲۴۰,۳۵۲</td> <td>۱,۷۶۵</td> <td>محصول نیمه سنگین (فنر تخت)</td> </tr> <tr> <td>۱۲۲,۰۱۵</td> <td>۱,۲۸۲</td> <td>۷۵,۸۶۹</td> <td>۵۴۶</td> <td>محصول سنگین (فنر تخت)</td> </tr> <tr> <td>۷۶,۲۴۷</td> <td>۵۹۷</td> <td>۱۵۷,۲۲۵</td> <td>۸۷۹</td> <td>محصول جدید (صل تعادل، فربول، پابند فرنی)</td> </tr> <tr> <td><hr/>۲۳۴,۰۰۸</td> <td><hr/>۳,۳۴۳</td> <td><hr/>۶۰۳,۱۲۴</td> <td><hr/>۳,۹۸۱</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>۱۴,۵۱۹</td> <td>۱۱۹</td> <td>۸۹,۸۷۶</td> <td>۵۸۵</td> <td>صادراتی:</td> </tr> <tr> <td>۱۴,۵۱۹</td> <td>۱۱۹</td> <td>۸۹,۸۷۶</td> <td>۵۸۵</td> <td>محصول سیک، نیمه سنگین و سنگین (فنر تخت)</td> </tr> <tr> <td>(۴)</td> <td>-</td> <td>(۲۷۲)</td> <td>(۲۶)</td> <td>فروش ناخالص</td> </tr> <tr> <td><hr/>۲۴۸,۵۲۲</td> <td><hr/>۳,۴۶۲</td> <td><hr/>۶۹۲,۷۲۸</td> <td><hr/>۴,۵۴۰</td> <td>برگشت از فروش</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>فروش خالص</td> </tr> </tbody> </table>	سال ۱۳۹۷		سال ۱۳۹۸		۴- درامدهای عملیاتی	آینده	مبلغ	مقدار	مبلغ	مقدار	میلیون ریال	تن	میلیون ریال	تن	۷۹,۰۲۸	۸۰۸	۱۲۹,۶۷۷	۷۹۱	محصول سیک (فنر تخت)	۵۵,۷۱۸	۶۵۶	۲۴۰,۳۵۲	۱,۷۶۵	محصول نیمه سنگین (فنر تخت)	۱۲۲,۰۱۵	۱,۲۸۲	۷۵,۸۶۹	۵۴۶	محصول سنگین (فنر تخت)	۷۶,۲۴۷	۵۹۷	۱۵۷,۲۲۵	۸۷۹	محصول جدید (صل تعادل، فربول، پابند فرنی)	<hr/> ۲۳۴,۰۰۸	<hr/> ۳,۳۴۳	<hr/> ۶۰۳,۱۲۴	<hr/> ۳,۹۸۱			۱۴,۵۱۹	۱۱۹	۸۹,۸۷۶	۵۸۵	صادراتی:	۱۴,۵۱۹	۱۱۹	۸۹,۸۷۶	۵۸۵	محصول سیک، نیمه سنگین و سنگین (فنر تخت)	(۴)	-	(۲۷۲)	(۲۶)	فروش ناخالص	<hr/> ۲۴۸,۵۲۲	<hr/> ۳,۴۶۲	<hr/> ۶۹۲,۷۲۸	<hr/> ۴,۵۴۰	برگشت از فروش					فروش خالص	<p>توضیحاتی در مورد عملکرد مالی و غیر مالی شرکت</p> <p>تا چه میزان عملکرد جاری نشان دهنده عملکرد آتی است</p> <p>پیشرفت شرکت در سال جاری و آینده</p> <p>فروش خالص:</p> <p>داخلی:</p> <p>محصول سیک (فنر تخت) محصول نیمه سنگین (فنر تخت) محصول سنگین (فنر تخت) محصول جدید (صل تعادل، فربول، پابند فرنی)</p> <p>صادراتی:</p> <p>محصول سیک، نیمه سنگین و سنگین (فنر تخت)</p> <p>فروش ناخالص</p> <p>برگشت از فروش</p> <p>فروش خالص</p> <p>بررسی وضعیت فروش شرکت نشان میدهد علیرغم شرایط اقتصادی نامناسب شرکت توانسته است وضعیت فروش خود را حفظ نموده و تلاش در راستای افزایش سطح فروش ۴۴۲۰ تن در سال ۱۳۹۹ را از اهم برنامه های خود قرار داده است و هدف بر این است که با افزایش تولید و فروش، هزینه های سربار را کاهش داده و در راستای کاهش هزینه ها و سود آوری شرکت اقدام لازم بعمل آورد</p> <p>روابط بین نتایج عملکرد شرکت و اهداف مدیریت</p>
سال ۱۳۹۷		سال ۱۳۹۸		۴- درامدهای عملیاتی			آینده																																																											
مبلغ	مقدار	مبلغ	مقدار																																																															
میلیون ریال	تن	میلیون ریال	تن																																																															
۷۹,۰۲۸	۸۰۸	۱۲۹,۶۷۷	۷۹۱	محصول سیک (فنر تخت)																																																														
۵۵,۷۱۸	۶۵۶	۲۴۰,۳۵۲	۱,۷۶۵	محصول نیمه سنگین (فنر تخت)																																																														
۱۲۲,۰۱۵	۱,۲۸۲	۷۵,۸۶۹	۵۴۶	محصول سنگین (فنر تخت)																																																														
۷۶,۲۴۷	۵۹۷	۱۵۷,۲۲۵	۸۷۹	محصول جدید (صل تعادل، فربول، پابند فرنی)																																																														
<hr/> ۲۳۴,۰۰۸	<hr/> ۳,۳۴۳	<hr/> ۶۰۳,۱۲۴	<hr/> ۳,۹۸۱																																																															
۱۴,۵۱۹	۱۱۹	۸۹,۸۷۶	۵۸۵	صادراتی:																																																														
۱۴,۵۱۹	۱۱۹	۸۹,۸۷۶	۵۸۵	محصول سیک، نیمه سنگین و سنگین (فنر تخت)																																																														
(۴)	-	(۲۷۲)	(۲۶)	فروش ناخالص																																																														
<hr/> ۲۴۸,۵۲۲	<hr/> ۳,۴۶۲	<hr/> ۶۹۲,۷۲۸	<hr/> ۴,۵۴۰	برگشت از فروش																																																														
				فروش خالص																																																														



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

<p>بررسی وضعیت ترازنامه ای شرکت به غیر از افزایش موجودی کالا که ناشی از افزایش بهای تولید و افزایش حجم موجودی مواد میباشد و تفاوت‌های ایجاد شده در حسابهای دریافتی وصول مطالبات و در نتیجه تأخیر پرداخت به موقع مطالبات از سوی شرکتهای طرف قرارداد، با گشایش فروش به بازار صادرات و افزایش سهم فروش به بازار یدک میباشد و با توجه به تغییر در تامین قطعات ایران خودرو دیزل از اپکو به ساپکو و وضعیت مناسبتر شرکت ساپکو در پرداخت مطالبات، انتظار می‌رود سطح تولید و فروش و در نتیجه سود آوری شرکت محقق گردد</p>	<p>تحلیلهایی از تغییرات مهم در وضعیت مالی، نقدینگی و عملکرد</p>
<p>اهداف شرکت در راستای افزایش سطح تولید و فروش به شرح ذیل می‌باشد :</p> <ul style="list-style-type: none"> - افزایش سهم از بازار یدکی - حفظ سهم بازار داخلی و ارتقاء سهم آن - افزایش صادرات - افزایش سهم از گروههای خودرو سازی مشروط به کاهش دوره وصول مطالبات - افزایش سود آوری - افزایش تولید محصولات با حاشیه سود بالا 	<p>تحلیلی از چشم انداز شرکت</p>
<ul style="list-style-type: none"> - نوسانات ناشی از قیمت فلزات شمش و میلگرد - نوسانات نرخ ارز - افزایش سهم تولید کنندگان خارجی در بازار داخلی - افزایش بهای حاملهای انرژی - افزایش رکود تورمی ناشی از شرایط اقتصادی - افزایش تعرفه‌های گمرکی 	<p>رسکوها و مفروضات لازم برای دستیابی به اهداف</p>



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

بیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

بررسی و تحلیل عملکرد واقعی در

مقایسه با دوره مشابه

۱۳۹۷/۱۲/۲۹				۱۳۹۸/۱۲/۲۹				شرح
سه ماهه چهارم	سه ماهه سوم	سه ماهه دوم	سه ماهه اول	سه ماهه چهارم	سه ماهه سوم	سه ماهه دوم	سه ماهه اول	
۱۱۴,۹۸۷	۸۸,۹۴۸	۷۷,۷۵۶	۵۴,۳۲۱	۱۶۲,۳۷۸	۱۶۳,۳۷۸	۱۵۶,۰۶۳	۱۳۸,۹۹۳	مبلغ فروش
۱,۱۹۴	۷۷۸	۸۴۷	۸۰۴	۱,۲۵۷	۱,۲۵۷	۱,۲۰۰	۱,۰۶۹	وزن فروش
۱۰,۲۷۲	۱۱۴,۴۷۴	۹۲۰۰	۶۷,۵۹۱	۱۳۰,۰۰۹	۱۳۰,۰۰۹	۱۳۰,۰۰۹	۱۳۰,۰۰۹	نرخ فروش
۱۰۹۸	۷۸۷	۷۳۴	۶۴۶	۱,۲۵۷	۱,۲۵۷	۱,۲۰۰	۱,۰۶۹	وزن تولید

عملکرد واقعی:

۱۳۹۷/۱۲/۲۹				۱۳۹۸/۱۲/۲۹				شرح
سه ماهه چهارم	سه ماهه سوم	سه ماهه دوم	سه ماهه اول	سه ماهه چهارم	سه ماهه سوم	سه ماهه دوم	سه ماهه اول	
۱۲۷,۴۹۸	۸۸,۹۴۸	۷۷,۷۵۶	۵۴,۳۲۱	۲۵۹,۴۸۳	۱۶۴,۸۴۲	۱۴۹,۹۷۰	۱۱۸,۴۳۳	مبلغ فروش
۱,۰۳۳	۷۷۸	۸۴۷	۸۰۴	۱,۵۷۳	۱,۰۸۹	۱,۰۰۰	۸۷۸	وزن فروش
۱۲۲,۴۲۵	۱۱۴,۴۷۴	۹۲۰۰	۶۷,۵۹۱	۱۶۵,۰۱۲	۱۵۱,۰۰۵	۱۵۰,۳۱۹	۱۳۴,۸۴۱	نرخ فروش
۷۵۳	۷۸۷	۷۳۴	۶۴۶	۱,۲۴۴	۱,۰۹۵	۱,۱۲۰	۷۵۱	وزن تولید

عملکرد واقعی: علیرغم این که عملکرد فروش شرکت در دوره مورد گزارش تحت تأثیر رکود حاکم بر صنعت خودرو قرار گرفته بود، با این حال کاهش قابل ملاحظه‌ای در فروش شرکت در مقایسه با بودجه وجود نداشته و پیش‌بینی می‌شود فروش در طی سال مالی ۱۳۹۹ از روند مناسبی نسبت به دوره مالی مشابه با سال قبل پرخوردار باشد. اهداف هیات مدیره در راستای تولید محصولات با حاشیه سود بالا و فروشن به مشتریانی که در پرداخت به موقع مطالبات شرکت را در رسیدن به اهداف در برنامه شرکت می‌باشد.

با توجه به تعاملات شرکت با گروههای خودرو سازی مناسب با کاهش دوره وصول مطالبات در راستای انعقاد قراداد و توافقات انجام شده در پایان سال قبل و سال ۱۳۹۹ شرکت فنر سازی خاور روند مناسبتری نسبت به سایر زیبا پیش‌بینی می‌نماید.

اهداف هیات مدیره در راستای تولید محصولات با حاشیه سود بالا و کاهش بهای تمام شده و فروش به مشتریانی که در پرداخت به موقع مطالبات، شرکت را در رسیدن به اهداف و همچنین فروش بالغ بر ۴۴۲۰ تن در سال ۱۳۹۹ یاری نموده است.

در حال حاضر هیچ گونه برنامه ادغام، تحصیل و یا واگذاری متصور نمی‌باشد.

در سال مالی عوامل موثر بر نتایج عملیات جاری به صورت استثناء و غیر متربه وجود نداشته است به استثناء قوانین و مقررات عمومی، مقررات و قوانین خاصی بر شرکت حکم‌گرمانیست و تهدادات کارفرما در قوانین کار، تامین اجتماعی مالیات‌های مستقیم و تجارت و تهدادات به سازمان‌های بورس و اوراق بهادار، منابع طبیعی و محیط زیست به نحو احسن مورد توجه قرار داشته و تاکنون اشکال قابل توجهی به چشم نخورده است.

شرکت مطالبات تامین اجتماعی را مطابق با برگهای تشخیص و قطعی تا پایان سال مالی ۱۳۹۶ پرداخت نموده است. شرکت با توجه به قبول زیان تایید شده امور مالیاتی جهت سال ۱۳۹۵ و ۱۳۹۶ در خصوص برگ تشخیص‌های صادره معتبر بوده و موضوع در هیاتهای حل اختلاف در دست رسیدگی می‌باشد.

رسیدگی سال مالی ۱۳۹۷ انجام شده و برگ تشخیص صادر شده است.

با توجه به محقق شدن سود دوره، تصمیمات هیات مدیره و مصوبات مجمع در این خصوص مبنای عمل خواهد بود.

مطالبات شرکت نسبت به سال مالی قبل افزایش یافته است. این موضوع ناشی از ایجاد تعاملات فروش با کلیه مشتریان در موعده مقرر می‌باشد که موجب افزایش فروش و مطالبات شرکت شده است. لازم به توضیح است تا تاریخ این گزارش بیش از ۲۵ درصد از مطالبات مذکور وصول شده است.

با توجه به مانده مطالبات شرکت در پایان دوره جاری مدیریت شرکت کمیته‌ای به منظور پیگیری وصول مطالبات از مشتریان تشکیل داده است مدیریت شرکت انتظار دارد تا با وصول به موقع مطالبات و مدیریت وجه نقد، تسهیلات مالی دریافتی را در همین سطح نگه دارد. و از هزینه بالای مالی پرهیز نماید.

مقایسه عملکرد داخلی شرکت با نتایج برونو سازمانی

فعالیتهاي تجاری

هرگونه ادغام، تحصیل یا واگذاری

اثرات سایر عوامل موثر بر نتایج

عملیات جاری

تفصیل از تغییر در ترکیب دارایی ها

اطلاعات مرتبط با سهام

تغییر در ترکیب دارایی ها

شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

<p>بخشی از مواد اولیه شرکت خرید از منابع خارجی است و با به توجه به نوسانات نرخ ارز، بهای تمام شده شرکت افزایش و ضرورت دارد سیاستهای لازم در خصوص تامین مواد اولیه با قیمت مناسب در برنامه شرکت قرار گیرد که این مهم در برنامه کاری امور بازارگانی قرار گرفته است</p> <ul style="list-style-type: none"> - بهره برداری از کوره القابی پابند فنری - راه اندازی خطوط تولید تورشن بار - راه اندازی و تعمیرات اساسی خط پارابولیک - راه اندازی خط سنگ زنی بوژی - برنامه شرکت در خصوص اخذ استاندارد IATF <p>در سال ۱۳۹۸ وجود ناشی از منابع تامین مالی عدتاً در راستای تامین مالی سرمایه در گردش مورد نیاز جهت تولید می‌باشد مانده تسهیلات پرداختی در پایان سال مورده گزارش مبلغ ۲۰۹/۰۳۹ میلیون ریال می‌باشد</p>	<p>تأثیر تورم، تغییرات قیمت‌ها و نرخ ارز بر شرکت</p> <p>پروژه‌های اجرا شده و در حال اجرای شرکت</p> <p>وجوه حاصل از منابع تامین مالی</p> <p>سودهای تقسیمی</p>												
<p>وضعیت سود هر سهم بر اساس میانگین موزون سهام و سود تقسیمی در دو سال گذشته به شرح ذیل بوده است :</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: center;">سال</th> <th style="text-align: center;">سال</th> <th style="text-align: center;">تقسیم سود</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="text-align: center;">۱۳۹۷</td> <td style="text-align: center;">۱۳۹۸</td> <td style="text-align: center;">EPS</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">۲۶۲</td> <td style="text-align: center;">۱۵۴</td> <td></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">۱۰</td> <td style="text-align: center;">.</td> <td style="text-align: center;">DPS</td> </tr> </tbody> </table> <p>با توجه با راه کارهای اتخاذی توسط هیات مدیره عملکرد شرکت منجر به سود شده است و تداوم فعالیتها و کسب سود در سال ۱۳۹۹ در برنامه و بودجه شرکت پیش‌بینی شده است. بنابراین اتخاذ تصمیم در خصوص تقسیم سود موقول به اعلام نظر مجمع خواهد بود.</p>	سال	سال	تقسیم سود	۱۳۹۷	۱۳۹۸	EPS	۲۶۲	۱۵۴		۱۰	.	DPS	
سال	سال	تقسیم سود											
۱۳۹۷	۱۳۹۸	EPS											
۲۶۲	۱۵۴												
۱۰	.	DPS											

شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

تفصیرات در عملکرد مالی و عناصر
سود یا زیان،

شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

صورت سود و زیان

سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۸

سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	بادداشت	
میلیون ریال	میلیون ریال		
عملیات در حال تداوم:			
۳۴۸,۵۲۲	۶۹۲,۷۲۸	۵	درآمد های عملیاتی
(۲۶۶,۶۰۹)	(۵۳۱,۴۴۵)	۶	بهای تمام شده درآمد های عملیاتی
۸۱,۹۱۴	۱۶۱,۲۸۳		سود ناخالص
(۳۹,۱۱۹)	(۵۸,۵۲۳)	۷	هزینه های فروش ، اداری و عمومی
۶,۳۲۵	۵,۶۶۸	۸	سایر درآمدها
(۱,۰۰۲)	(۱۹۹)	۹	سایر هزینه ها
۴۸,۱۱۸	۱۰۸,۲۲۹		سود عملیاتی
(۷,۸۹۲)	(۲۲,۸۲۶)	۱۰	هزینه های مالی
۲,۱۶۲	۷,۳۴۹	۱۱	سایر درآمدها و هزینه های غیرعملیاتی
۴۲,۳۸۸	۹۲,۷۵۲		سود عملیات در حال تداوم قبل از مالیات
هزینه مالیات بر درآمد:			
-	(۲۰,۸۶۹)	۲۶	سال جاری
(۹,۵۳۷)	-	۲۶	سال های قبل
۲۲,۸۵۱	۷۱,۸۸۳		سود خالص عملیات در حال تداوم
۲۲,۸۵۱	۷۱,۸۸۳		سود خالص
سود پایه هر سهم:			
۲۹۸	۱۷۹		عملیاتی (ریال)
(۳۶)	(۲۶)		غیر عملیاتی (ریال)
۲۶۲	۱۵۴		ناشی از عملیات در حال تداوم (ریال)
۲۶۲	۱۵۴	۱۱	سود پایه هر سهم (ریال)

از آنجایی که اجزاء تشکیل دهنده صورت سود و زیان جامع محدود به سود دوره جاری بوده ، لذا صورت سودوزیان جامع ارائه نشده است.

بخدمت این اطلاعات توضیحی ، بخش جدایی ناپذیر صورت های مالی است .



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

ث) مهمترین معیارها و شاخص‌های عملکرد که مدیریت از آنها برای ارزیابی عملکرد واحد تجاری در مقایسه با هدف اعلام شده استفاده مینماید

نسبت‌های مالی		
۱۳۹۷	۱۳۹۸	نسبت‌های مالی
نسبت‌های نقدینگی		
۲.۳	۱.۹۵	نسبت جاری
۰.۹	۱.۰۹	نسبت آنی
نسبت‌های اهرمی		
۰.۵	۰.۴	نسبت بدھی به دارایی
۱.۰۲	۰.۷	نسبت بدھی به حقوق صاحبان سهام
نسبت‌های فعالیت		
۰.۸	۰.۷	نسبت گردش دارایی‌ها
۹.۸	۴۰.۹	نسبت گردش دارایی ثابت
۱.۵	۲.۳	نسبت گردش سرمایه جاری
۱۱۴	۹۱	دوره وصول مطالبات
نسبت‌های سود آوری		
۷۶	۷۷	بازده داراییها
۱۹.۹	۱۶.۸	بازده حقوق صاحبان سهام
۱۲.۲	۱۳.۶	بازده فروش

تحلیل نسبت‌های نقدینگی :

این نسبتها از مقایسه دارایی جاری با اقلام تشکیل دهنده آن با بدھی جاری بدست می‌آید و دلیل کاهش آن نسبت به دوره قبل ناشی افزایش تسهیلات مالی شرکت می‌باشد.

تحلیل نسبت‌های اهرمی :

این نسبتها نحوه ترکیب بدھی و حقوق صاحبان سهام بدست می‌آید با تحقق فرایند افزایش سرمایه نسبت مذکور بهبود یافت است

تحلیل نسبت‌های فعالیت :

این نسبتها یا نسبت‌های گردش دارایی تعیین می‌کند که تاچه حد شرکت منابع خود را به نحو موثر بکار گرفته است. انتظار می‌رونند با توجه به برنامه تولید و فروش و ترکیب بهینه محصولات با حاشیه سود بالا در نسبت فعالیت بهبود حاصل گردد

تحلیل نسبت‌های سود آوری :

نسبت‌های سود آوری نشانگر این است که شرکت تا چه حد بطور موثر و مطلوب اداره می‌شود و با توجه به تغییرات در استراتژیهای سازمان در راستای تولید و فروش محصولات با حاشیه سود بالا انتظار می‌رود شاخصهای مذکور در سال ۱۳۹۹ بهبود یابند.



شرکت فنر سازی خاور (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

پیوست صورت‌های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۱۳۹۸

تصویری از وضعیت شرکت						
۱۳۹۳	۱۳۹۴	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	شرح
۴۱۴.۸۲۴	۲۰۷.۴۵۵	۲۱۷.۵۶۲	۲۱۳.۵۴۹	۳۴۸.۵۲۳	۶۹۲.۷۲۸	درآمد عملیاتی میلیون ریال

<p>شرکت تولید ۴۰۹۳ تن و فروش ۴۴۲۰ تن محصول را در برنامه کاری خود در سال ۱۳۹۹ قرار داده است.</p> <p>- کنترل بهای تمام شده و ساختار هزینه های شرکت</p> <p>- کنترل مصارف مرتبط با تولید</p> <p>- شناسایی تامین کنندگان عمدۀ در خصوص پوشش دهی به نوسانات نرخ ارز</p> <p>- کنترل و بازبینی فرایندهای مرتبط با مشترایان</p>	<p>اقدامات لازم جهت دستابی به شاخص عملکرد</p>	<p>توضیح تغییرات با اهمیت</p>
<p>به غیر از درخواست مجوز افزایش سرمایه از مبلغ ۲۰۰ میلیارد ریال به ۴۶۷ میلیارد ریال از محل تجدید ارزیابی دارایها (طبقه زمین) به سازمان بورس و اوراق بهادار، تغییرات با اهمیتی رخ نداده است.</p> <p>سیاستها و رویه های بکار گرفته شده در ثبت و گزارشگری مرتبط با موضوعات حسابداری منطبق با آخرین تغییرات و استانداردهای حسابداری و حسابرسی و قوانین صادره از طرف ارگانهای نظارتی از قبیل اداره دارایی و تامین اجتماعی و بورس میباشد.</p>	<p>سیاستهای مهم حسابداری برآوردها</p>	

